



Система управления рынком на базе Docsvision



МУП «Центральный рынок» города Иркутска играет большую социально-значимую роль: определяет ценовые показатели в областном центре, поддерживают местных товаропроизводителей. Основной деятельностью рынка является сдача в аренду торговых мест.

В 2013 году «Центральному рынку», в его современном облике, исполняется 20 лет «Центральный рынок» объединяет 4 городских рынка с общим количеством арендных мест — 880. Учредителем рынка является Администрация города Иркутска.

Важной особенностью всех розничных рынков является то, что их деятельность подчинена федеральному закону № 271 «О розничных рынках». Закон регулирует отношения, связанные с организацией розничных рынков, организацией и осуществлением деятельности по продаже товаров, выполнению работ и оказанию услуг на розничных рынках, а также права и обязанности лиц, осуществляющих указанную деятельность. Закон описывает требования к организации работы рынков, включая работу с документацией, в частности, требования к карточке продавца, реестру договоров, реестру продавцов. При этом фактически отсутствует программное обеспечение, которое бы позволило автоматизировать деятельность рынка в соответствии с законом.

В рамках поставленных целей были определены основные задачи проекта:

- соответствие функциональных возможностей системы новому закону о розничных рынках;
- повышение надёжности;
- сокращение влияния человеческого фактора;

На «Центральном рынке» использовалась приобретённая ранее система, которая перестала удовлетворять потребностям предприятия.

Старая система имела ряд недостатков, которые не позволяли продолжать работать с ней:

- не соответствовала новому закону;
- не поддерживалась производителем;
- не поддавалась модификации, в частности, невозможно было самостоятельно формировать отчёты;
- не позволяла вести учёт по нескольким рынкам в одной базе данных;
- не позволяла вести учёт торговых мест;
- не поддерживала разграничение прав доступа.

В связи с этими недостатками возникла потребность в новой системе. Руководством было принято решение перейти на готовый коммерческий продукт: серьёзный и надёжный, с возможностью самостоятельной модификации под нужды рынка.

Были обозначены основные цели перехода на новую систему: приведение деятельности центрального рынка в соответствие новому закону; сведение к минимуму издержек, возникающих из-за несовершенства старой системы и человеческого фактора.

- возможность вести учёт по нескольким рынкам в одной базе данных;
- автоматизация заключения договоров.

Решение

Руководство «Центрального рынка» обратилось в компанию RKIT® Group. Для реализации поставленных целей была выбрана система Docsvision: её функциональность максимально отвечала задачам рынка и позволяла автоматизировать как стандартные, так и специфические для рынка бизнес-процессы.

Проект стартовал в июле 2013 года. Решение было передано в опытную эксплуатацию в октябре 2013 года. Реализованное решение позволило организовать и вести учёт сразу по нескольким рынкам: «Сельскохозяйственный», «Ярмарка», «Универсальный» и «Академический».

Автоматизировано формирование основных документов: карточек продавцов, договоров с продавцами и арендаторами, реестров. Это существенно облегчает работу с документацией, уменьшает загруженность сотрудников, улучшает качество работы рынка в целом.

Для безопасности информации в системе определены права для каждого пользователя, ведётся журнал событий, из которого видны изменения, происходящие в системе. Благодаря этим возможностям системы осуществляется контроль деятельности сотрудников.

Основные возможности, реализованные в системе:

- все муниципальные рынки в единой базе данных;
- гибкий учёт продавцов и арендаторов – удобно вести аналитику, даже в случае если они работают одновременно на разных рынках;
- настраиваемая система контроля и напоминаний об окончании сроков договоров аренды;
- автоматическое освобождение торгового места по окончании договора;
- автоматизирован бизнес-процесс заключения договоров, дополнительных соглашений;
- автоматическое формирование карточки продавца;
- автоматическое формирование реестров договоров для предоставления в контролирующие органы;
- гибкое формирование отчётов – через представления;
- тарификация торговых мест по видам продукции - автоматический расчёт стоимости аренды места;
- мониторинг числа свободных и арендованных мест по каждому из рынков.

Перспективы развития системы

В ближайших планах руководства «Центрального рынка» – развитие системы документооборота, полный автоматический учёт и формирование отчётности по торговым местам, интеграция с 1С-бухгалтерией для отслеживания договора и оплаты в более упрощённой форме с помощью Docsvision. Также планируется организация связи системы документооборота с сайтом, согласно требованиям нового закона о закупках. Это позволит сделать деятельность рынка ещё более прозрачной и оперативной.

В глобальных планах рынка – максимальная автоматизация всех сфер деятельности. Кроме этого, будет организована система взаимодействия с комитетом по экономике администрации города Иркутска.



RKIT® Group является сертифицированным партнёром компании «Docsvision» с наивысшим статусом: Docsvision Certified Solution Partner Gold.

На базе компании организован единственный в России авторизованный учебный центр Docsvision. RKIT® Group оказывает комплексные услуги по разработке и внедрению электронного документооборота и управления бизнес-процессами предприятия на платформе Docsvision.

Среди заказчиков RKIT® Group: ОАО «Верхнечонскнефтегаз», ОАО «Ангарская нефтехимическая компания», ОАО «Международный Аэропорт Иркутск», Администрация города Иркутска.

664033, Иркутск
ул. Лермонтова, д. 130, офис 434
+7 (3952) 55-93-99

www.rkit.ru
sales@rkit.ru